



# Co przed decyzją o starcie

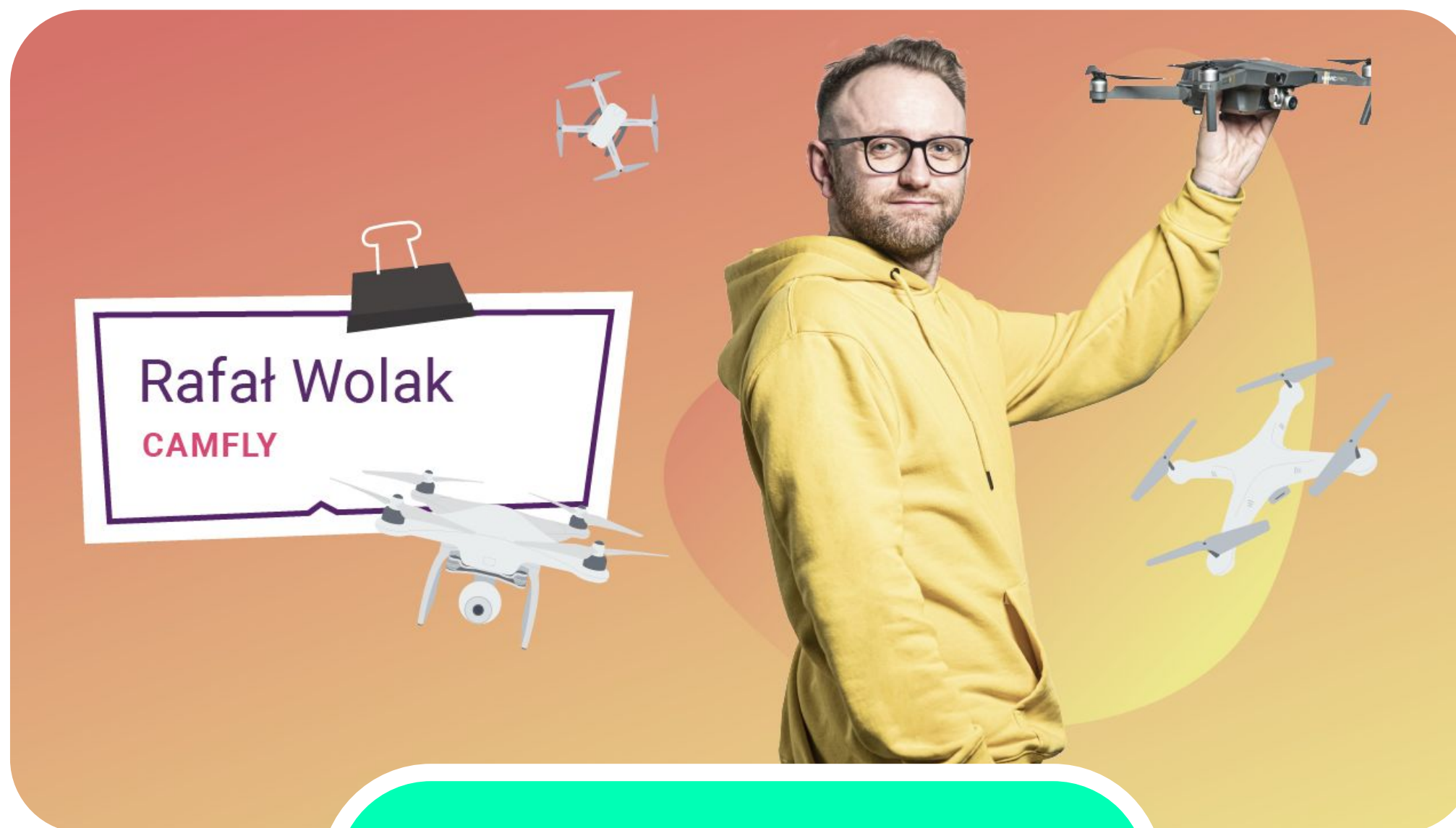
**CASH LAJF** BALANS



# Zobacz film

## Poznaj historię firmy Camfly

Zwróć uwagę na to, co było niezbędne, aby Rafał mógł uruchomić innowacyjną usługę.



**Zobacz film**

# Zobacz film

## Poznaj historię firmy rodzinnej Plantalux

Zwróć uwagę na to, jak firma rodzinna Jakuba zbudowała innowacyjny produkt.



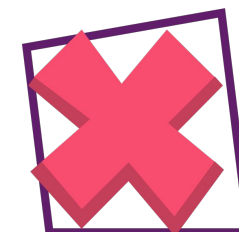
[Zobacz film](#)



**CASH LAJF BALANS**



# Quiz



### **PYTANIE 1**

**Częstą przyczyną porażek początkujących przedsiębiorców jest ich sposób działania. Wpadają na pomysł na biznes, nikomu o nim nie mówią, po paru miesiącach budowania produktu w zaciszu domowym, gdy jest już gotowy, informują o nim świat i oczekują, że klienci do nich przyjdą i kupią ich produkt.**



PYTANIE 2

**Startup to mniejsza wersja dużego przedsiębiorstwa**

**PYTANIE 3**

**Warto zachęcić potencjalnych klientów do wykonania jakiegoś działania, aby zwiększyć pewność, że są zainteresowani ofertą.**

PYTANIE 4

**Początkujący przedsiębiorca nie może  
sobie pozwolić na porażki**

PYTANIE 5

**Przedsprzedaż jest metodą  
sprawdzania zainteresowania  
klientów naszą ofertą**

# Etapy rozwoju firmy

# Ćwiczenie





# Ćwiczenie

Etapy rozwoju firmy - link



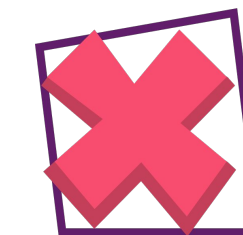
**CASH LAJF BALANS**







# Lista sprawdzająca



# Gdzie szukać informacji?

# Lista pojęć

CASH LAJF BALANS



